

# 料金表

かなえ経営株式会社

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
M.A.S(メイン)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者	2時間～	オンライン(ZOOM使用) or 訪問	【オンライン(ZOOM使用)】 50千円/月 【訪問】 70千円/月: 奈良、京都、兵庫 60千円/月: 大阪府内 【将軍の日】 50千円/回 【単年度計画】150千円/回
M.A.S(社長+幹部)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者+経営幹部(3~5名) ※オプションメニューは別途相談	2時間～	オンライン(ZOOM使用) or 訪問	【オンライン(ZOOM使用)】 80千円/月 【訪問】 100千円/月 【将軍の日】 50千円/回 【単年度計画】150千円/回
オンライン予実管理 (~年商1億円以下)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者	1時間	オンライン(ZOOM使用)	40千円/月 (※単年度計画含む)

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
会議支援①	【目的:会議の円滑化】 ・アジェンダ作成 ・議事録作成 ・ファシリテーション ・運営補助	①意見共有、意味のある会議にする ②社内だけでは活性化しないものが活性化する	社長、幹部社員	2時間～	オンライン(ZOOM使用) or 訪問	【オンライン(ZOOM使用)】 50千円～/月 【訪問】 60 or 70千円/月
会議支援②	【目的:自走】 ・会議ができるようになるための指導	・社内だけでは活性化しないものが活性化する	社長、幹部社員	3時間～	オンライン(ZOOM使用) or 訪問	【オンライン(ZOOM使用)】 50千円～/月 【訪問】 60 or 70千円/月
融資支援	・銀行の紹介 ・お申込書の作成(試算表以外資料) ・簡易経営計画作成 ・金融機関同行←希望者	・融資が受けられる可能性が高まる	社長	×	M.A.S場所に準ずる	50千円/回
財務支援①	・専用ソフトでのシミュレーション ・返済シミュレーション ・設備投資と償却シミュレーション	・借入のタイミングを予測することができる ・先々の予測ができ、安心して経営できる	社長	1時間くらい (★定期)	M.A.S場所に準ずる	30千円/回
財務支援②	・増加運転資金計画 ・資金繰り表作成支援 ・上記帳票作成、ご説明(日繰り表の作成指導、フォーマットの作成)←希望者	・借入のタイミングを予測することができる ・先々の予測ができ、安心して経営できる	社長、経理	★スポット	訪問	300千円/回 (3ヶ月)

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
理念共有／ビジョン共有	<ul style="list-style-type: none"> <li>・従業員アンケート</li> <li>・経営理念合宿(浸透のため)</li> <li>・組織力アップワークショップ</li> </ul> ※経営者の希望する理念・ビジョン浸透段階によって、上記より選択。 ・セミナー運営、仲介(「企業における理念、ビジョンとは」セミナー講師選定等。料金応相談)	社員とベクトルを合わせ、全社一丸で取り組める	2、3人～	組織力アップワークショップ 1単元:3時間 (最大6単元:18時間)	オンライン(ZOOM使用) or 訪問	<b>【オンライン(ZOOM使用)】</b> 100千円×1単元 <b>【訪問】</b> 120千円×1単元