

料金表

かなえ経営株式会社

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
M.A.S(メイン)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者	2時間～	来所or訪問	【来所】50千円/月 【訪問】 70千円/月:奈良、京都、兵庫 60千円/月:大阪府内 【将軍の日】 50千円/回 【単年度計画】150千円/回
M.A.S(社長+幹部)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者+経営幹部(3~5名) ※オプションメニューは別途相談	2時間～	来所or訪問	【来所】80千円/月 【訪問】 100千円/月 【将軍の日】 50千円/回 【単年度計画】150千円/回
プチM.A.S (~年商3,000万円)	①中期経営計画(将軍の日) ②単年度経営計画 ③予実管理 ④アクションプランの構築、目標管理、KPI設定	①②会社の現状把握、目標の具体化、将来の不安解消 ③実績、ギャップの把握を可能にすることで、次の行動や目標までの距離がつかめる。 ④具体的に行動に結びつき、行動しやすくなる。自発的な目標達成を可能に。	経営者	1時間	来所	30千円 (※将軍の日 別途50千円)

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
会議支援①	<p>【目的:会議の円滑化】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・アジェンダ作成 ・議事録作成 ・ファシリテーション ・運営補助 	<ul style="list-style-type: none"> ①意見共有、意味のある会議にする ②社内だけでは活性化しないものが活性化する 	社長、幹部社員	2時間～	来所or訪問	来所 50千円～ 訪問 60 or 70千円
会議支援②	<p>【目的:自走】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・会議ができるようになるための指導 	・社内だけでは活性化しないのが活性化する	社長、幹部社員	3時間～	来所or訪問	来所 50千円～ 訪問 60 or 70千円
融資支援	<ul style="list-style-type: none"> ・銀行の紹介 ・お申込書の作成(試算表以外資料) ・簡易経営計画作成 ・金融機関同行←希望者 	・融資が受けられる可能性が高まる	社長	×	M.A.S場所に準ずる	50千円
財務支援①	<ul style="list-style-type: none"> ・専用ソフトでのシミュレーション ・返済シミュレーション ・設備投資と償却シミュレーション 	<ul style="list-style-type: none"> ・借入のタイミングを予測することができる ・先々の予測ができ、安心して経営できる 	社長	1時間くらい (★定期)	M.A.S場所に準ずる	30千円
財務支援②	<ul style="list-style-type: none"> ・増加運転資金計画 ・資金繰り表作成支援 ・上記帳票作成、ご説明(日繰り表の作成指導、フォーマットの作成)←希望者 	<ul style="list-style-type: none"> ・借入のタイミングを予測することができる ・先々の予測ができ、安心して経営できる 	社長、経理	★スポット	訪問	300千円 (3ヶ月)

メニュー名	内容	メリット	参加者	時間	場所	金額
理念共有／ビジョン共有	<ul style="list-style-type: none"> ・従業員アンケート ・経営理念合宿(浸透のため) ・組織力アップワークショップ ※経営者の希望する理念・ビジョン浸透段階によって、上記より選択。 ・セミナー運営、仲介(「企業における理念、ビジョンとは」セミナー講師選定等。料金応相談)	社員とベクトルを合わせ、全社一丸で取り組める	2、3人～	組織力アップワークショップ 1単位:3時間 (最大6単位:18時間)	来所、訪問	来所 100千円×1単位 訪問 120千円×1単位
マーケティング支援	・MEO対策	・売上を伸ばすイメージが共有できる	社長、従業員	スポット	来所、訪問	35千円